

Desenvolvido por Ariane Roseiro

MAPA DO ALUNO PREMIUM

Método Autoral

MAPA DO ALUNO IDEAL

Você deve ser capaz de nomear e descrever o problema do seu aluno, melhor do que ele mesmo.

Brainstorming do aluno ideal:

- Sexo:

- Idade:

- Estado Civil:

- Filhos:

- Escolaridade:

- Profissão:

- O que é contra:

- O que é a favor:

- Hobbies: como se diverte, livros que lê, valores e bandeiras que defende

Sua perspectiva:

- Liste 10 problemas invisíveis do seu aluno:

- 1:
- 2:
- 3:
- 4:
- 5:
- 6:
- 7:
- 8:
- 9:
- 10:

- Liste 5 situações/cenários complicados que ele vai viver, se não comprar de você:

- 1:
- 2:
- 3:
- 4:
- 5:

- Liste 5 objeções (desculpas óbvias), do seu aluno:

- 1:
- 2:
- 3:
- 4:
- 5:

- Liste 10 desejos do seu aluno:

- 1:
- 2:
- 3:
- 4:
- 5:
- 6:
- 7:
- 8:
- 9:
- 10:

- Liste 10 benefícios que seu aluno vai receber:

1:

2:

3:

4:

5:

6:

7:

8:

9:

10:

Perspectiva do aluno:

- Por que você resolveu me contratar/comprar meu curso? Qual foi o maior motivo que te levou a isso? (entender o que o aluno já tentou antes e que não funcionou)

- Como era a sua vida, antes de ter começado a fazer aulas de música/ resolver problema X?

- Como isso te incomodava, atrapalhava, no dia a dia?

- Teve algum momento que você quase adiou me contratar/comprar o curso? O que passou na sua cabeça pra não comprar naquela hora?

- Me conte 5 benefícios que você teve na sua vida por ter conquistado (contar o problema que você resolveu):

1:

2:

3:

4:

5:

- Quais são seus maiores sonhos com x (colocar seu assunto):